

MOSAIC

Beach Condominium

Mae Phim Beach Rayong

บริษัท SilverSea House Co., Ltd เราเริ่มทำธุรกิจ อสังหาริมทรัพย์ในประเทศไทยมากกว่า 15 ปี โดยการรวมตัวกันของกลุ่มชาวแสกนดิเนเวียนที่บางแสนจังหวัดชลบุรี จากนั้นจึงขยายธุรกิจมาที่แหลมแม่พิมพ์ จ.ระยอง เนื่องจากผู้บริหารมองว่าประเทศไทยเป็นประเทศยอดนิยมสำหรับชาวยุโรปโดยเฉพาะแถบแสกนดิเนเวียและเป็นประเทศเดียวที่พวกเขาจะบักหลัก เพราะประเทศไทย มีทะเลที่สวยงามมาก โดยเฉพาะแหลมแม่พิมพ์เป็นสถานที่ ที่ง่ายต่อการเดินทางไปในทุกๆ ที่ ไม่ว่าจะ เป็นกรุงเทพ พัทยา เกาะเสม็ดหรือ เกาะช้าง และเป็นพื้นที่ที่กำลังจะเติบโตไปอีกไม่ช้า กำลังคนเข้ามาเที่ยวเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ เหมาะแก่การลงทุนเป็นอย่างมาก

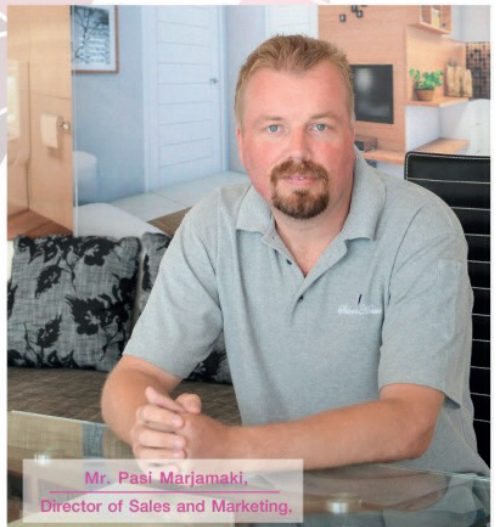
คุณ Pasi Marjamaki ตำแหน่ง Director of Sales and Marketing ให้ข้อมูลว่า กลุ่มลูกค้าส่วนใหญ่จะเป็นชาวไทยเกินครึ่งส่วนที่เหลือจะเป็นชาวยุโรป แสกนดิเนเวีย อเมริกา ออสเตรเลีย ซึ่งชาวต่างชาติที่มานี้จะเน้นความสงบและบรรยากาศที่ดี ซึ่งโครงการเราเหมาะมากซึ่งกลยุทธ์ทางการตลาดของเราคือ เน้นการออกบูทเพื่อไปโรดไปโรดเจ็ดทั้งในเมืองไทยและต่างประเทศ นอกจากนี้เรายังทำการตลาดที่เกี่ยวข้องกับพื้นที่และสิ่งแวดล้อม โดยรอบโดยดึงดูดความสนใจไปที่วิถีความเป็นไทยอย่างแท้จริง ส่วนโปรเจ็คใหม่ที่กำลังจะสร้างจะมีทั้งคอนโดและโรงแรมตั้งอยู่ในบริเวณเดียวกันรวมถึงสระว่ายน้ำขนาดใหญ่ ฟิตเนส สปา ร้านอาหาร ห้องชาวน้ำ นอกจากนี้ยังมีระบบ Hotel Rental สำหรับลูกค้าที่ปล่อยห้องให้เช่าสามารถติดต่อกับโรงแรมได้โดยตรง สุดท้ายผมขอฝากโปรเจ็คใหม่ซึ่งจะเริ่มต้นในเดือนกันยายนนี้ด้วยครับ

On behalf of Silver Sea House Co., Ltd., we started this property business in Thailand over 15 years ago by the incorporation of Scandinavians at Bang Saen, Chonburi province. The business has then been extended to the area of Laem Mae Phim beach, Rayong, the East Coast of Thailand. Due to the agility of the manager, he has an insight that Thailand is a popular country especially for Scandinavians because Thailand possesses many beautiful beaches, for example, Hua-hin, Phuket, Samed, Krabi, etc. By the way, Laem Mae Phim beach is especially an ideal place for a future investment because it stands very close to the main hubs of Thailand such as Bangkok, Pattaya, and Rayong, to name a few of amazing attractions, Samed island, and Chang island. It is believed that a number of tourists will surely be increased gradually every year, so that Laem Mae Phim area would attract a lot of income in the future.



Mr. Pasi Marjamaki, director of sales and marketing, informs an interesting statistic that the majority of customers are Thais, and the rest are European, Scandinavians, Americans, and Australians accordingly. Foreigners who have come to Thailand tend to seek a location that has both peacefulness and nice atmosphere. "Our project certainly fits them," he said. He asserted that his marketing strategy is by setting up a booth to promote the project for both domestic and international marketing. Moreover, promoting the surrounding areas and environment is also his potential strategy in order to draw the attention to true ways of life of the local Thais.

"Besides the ongoing construction and sales of Mosaic Condominium, company will release new multi-purpose project, Grand Blue, for sale now which will comprise a Condominium and Hotel/Resort. Grand Blue Condominium owners can make use of all hotel facilities such as large pool area, fitness center, Spa, restaurant, sauna and even get to order room service directly to their condo. In addition to these facilities, Condominium owners have an option to join Hotel based rental system to maximize their condo return of investment. Construction is planned to start in few months' time and Pre Sales Promotion is available, please visit or call sales office for more details."



Mr. Pasi Marjamaki,
Director of Sales and Marketing.